



## **Account Manager / Project Manager (m/w)**

### **IHR ARBEITGEBER**

iMi salesmarketing gehört zur iMi gruppe, die sich mit drei Agenturen seit über 20 Jahren auf die Vermarktung von Unternehmen und Marken B2B, am POS und im Außer-Haus-Markt spezialisiert hat. Mit 100 Mitarbeitern betreut iMi an den Standorten Eltville (bei Wiesbaden), Hamburg und Berlin große Etats namhafter Kunden, wie z.B. OPEL, Essity, Radeberger, Coca-Cola, Rotkäppchen-Mumm Sektkellereien, Ferrero, Schülerhilfe, Cinestar.

Zur überwiegend konzeptionellen Unterstützung unseres Projektteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n Project Manager/in im Bereich Salesmarketing (FMCG). Sie sind in das Projektteam eingebunden und arbeiten in enger Abstimmung mit unseren Kunden (extern) sowie Beratung und Kreation (intern).

### **IHRE AUFGABEN:**

- Erstellung und Umsetzung von Absatzförderungskonzepten
- Entwicklung von nationalen und internationalen Key Visuals
- Gestalten von Salesmaterialien, Anzeigen, händler- und endverbrauchergerichteten Aktionsmitteln für Point of Sale und Point of Interest
- Erstellung von Hineinverkaufspräsentationen und E-Salesfoldern (auch in Englisch)
- Suche und Ansprache von Kooperationspartnern sowie die Führung von Kooperationsgesprächen
- Eigenständiger Kundenkontakt
- Selbständige Koordination mit in- und externen Dienstleistern
- Teilnahme an teilw. englischsprachigen Kundenmeetings und Telefonkonferenzen
- Erstellung und Aktualisierung von Projektplänen und Kostenvoranschlägen
- Sachliche/rechnerische Kontrolle von Fremdrechnungen
- Ausstellungen und Überwachung projektbezogener Budgets sowie die zeitnahe Abrechnung von Projekten

### **UNSERE ANFORDERUNGEN:**

- Englisch fließend in Wort und Schrift
- Abgeschlossenes Universitätsstudium mit überdurchschnittlichen Ergebnissen
- Berufserfahrungen, idealerweise in Marketing oder Trademarketing
- Sehr gute konzeptionelle Fähigkeiten
- Sehr gute Kenntnisse im Projektmanagement
- Schnelle Auffassungsgabe für komplexe Sachverhalte
- Analytische, kreative und problemlösende Kompetenz
- Ausgeprägte Proaktivität und sehr hohes Engagement
- Sympathischer, sicherer Auftritt
- Ausgeprägte Sozialkompetenz, Dienstleistungsfähigkeit
- Führerschein Klasse B (PKW)

### **RAHMENBEDINGUNGEN**

Ab sofort in Vollzeit

**iMi salesmarketing GmbH**

Matheus-Müller-Str. 3  
65343 Eltville am Rhein  
Tel. (06123) 7936-0  
Fax (06123) 7936-66  
www.iMi.de

Geschäftsführer:  
Thomas A. Liersch  
Ulrike Pattberg-Voß  
Alexander Kunert  
HRB 12140  
USt-IdNr. DE 211 202 392

Bankverbindung:  
Nassauische Sparkasse Wiesbaden  
IBAN DE92 5105 0015 0100 2214 38  
BIC NASSDE55XXX

*iMi. EFFIZIENT VERMARKTEN.*



## WAS BIETET IMI

- Zusammenarbeit mit internationalen, bekannten Kunden und Marken
- Eigenständiges Arbeiten mit hoher Projektverantwortung
- Nur Festanstellungen / keine befristeten Arbeitsverträge
- Flache Hierarchien & offene Kommunikation
- Individuelle Fortbildungsmöglichkeiten
- Toller Firmenstandort & angenehmes Arbeitsumfeld
- Mitarbeiterstammtisch, Firmenevents, Getränkeversorgung

## IHR ANSPRECHPARTNER

iMi salesmarketing GmbH

Frau Sandra-Marina Eck

06123 5030-328

**BEWERBUNG** (inkl. Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung und Eintrittstermin)  
bitte online unter: [www.imi.de/karriere](http://www.imi.de/karriere) => Button „Jetzt bewerben!“

---

### iMi salesmarketing GmbH

Matheus-Müller-Str. 3  
65343 Eltville am Rhein  
Tel. (06123) 7936-0  
Fax (06123) 7936-66  
[www.imi.de](http://www.imi.de)

Geschäftsführer:  
Thomas A. Liersch  
Ulrike Pattberg-Voß  
Alexander Kunert  
HRB 12140  
USt-IdNr. DE 211 202 392

Bankverbindung:  
Nassauische Sparkasse Wiesbaden  
IBAN DE92 5105 0015 0100 2214 38  
BIC NASSDE55XXX

*imi. EFFIZIENT VERMARKTEN.*